

深大 MBA 创业天使基金汇聚新锐创客

每年无偿拨付 50 万元助力学子创业

近日，深圳大学 MBA 首轮 50 万元创业天使基金正式发放，五家深圳大学 MBA 学生创办的企业最终入围，获得此次基金扶持。

据了解，2014 年，为营造创新创业环境，拓宽深圳大学 MBA 毕业生的职业发展路径，深圳大学管理学院出资设立 MBA 创业天使基金，用于资助在读 MBA 学生创办企业，培育创新人才。这一消息让 MBA 学生受到了极大鼓舞，首届创业天使基金评选共有 20 余创业项目入围崭露头角，经过严格评审，最终型云 O2O 电子商务平台、月牙白 TOP、创潮时代等 5 个创业团队赢得首轮创业天使基金的资助。

挑战创业先锋 5 人脱颖而出

今年 3 月 1 日，在深圳大学科技楼报告厅内，深圳大学管理学院院长刘军教授与五项受资助创业项目负责人现场签订《深圳大学管理学院 MBA 创业天使基金资助协议》，创业天使基金倡导者、深圳大学人力资源部主任陈智民教授为他们颁发“创业基金资助证书”，管理学院副院长马卫红副教授还亲自授予团队负责人“创业先锋”荣誉称号。

2013 级 MBA 学生崔冠雄所带领的“创潮时代”是此次获得资助的项目之一，在入学之初，冠雄和女朋友两人先后考取深大 MBA 的消息就让同学们吃惊不小，此后，同读书、同创业、同进步、同发展的一对恋人，终于在去年喜结连理迈入婚姻的殿堂。而去年，也是崔冠雄带领创业团队开荒破土的一年。据了解，创潮时代是一个面向全国高校大学生的众筹平台，具有整合社会资源、提供活动交流、开拓创业渠道等创业孵化功能，是一个融资、融智的功能型平台。冠雄笑称，“公司发展的每一环节都需要做扎实，希望未来我们能打造出一批优秀

的企业家，让他们的孩子成为富二代。”

在评审过程中，无论是冠雄本人还是创潮项目都得到了专家和学者的青睐。刘军院长表示，项目的评价标准首先看产业分类，其次强调是否使用了现代手段和新颖的商业模式，再次看重创业团队特别是领队人物的思维理念。评审委员会也认为该项目目标明确，基于电子商务平台的创投市场前景广阔。他们期待，创业团队能够在磨练中，不折不挠，把创业的良好心愿变成现实。

领跑“创客之都” 孕育商业精英

据了解，2014年深圳大学MBA创业天使基金启动，深圳大学MBA承诺每年拿出50万，通过持续、不间断地资金支持与商业指导，推动学生创业。该基金面向深大在读MBA学生，在基金申请当年完成新创公司的注册，且持有该公司最大股权并担任法定代表人即可申请。年度资助总额度为50万元人民币，依申报项目情况，每期资助不超过10项，每项最高资助不超过10万元人民币。立项后，管理学院与学生企业签订资助协议，并一次性无偿拨付资助金额至公司对公账户。

在深圳提出创建“创客之都”之前，深大MBA主动推出“创业天使基金”，无偿资助学生创业，有其战略意义。刘军院长表示，深大MBA有三个方面的考虑。第一，基于深圳的城市特征，深圳是一个创新的天地，年轻人的思维丰富而多彩，他们具有更多的创新和创业素质，培养本土商业精英，深大责无旁贷；第二，基于时代特征，中国经济结构升级，经济质量要求提高，经济产业结构内涵要求附加越来越多的创新成分，唯有这样经济才能保持旺盛的生命力和持续性，推动MBA学生创新、创业顺应了时代的发展潮流；第三，基于MBA同学的成长，MBA的教育目的不仅仅在于培养就业者以及管理功能实现者，MBA更多在培育能够引领时代的企业家，深大应该让其中有创新思维和创业意愿的人脱颖而出。但是，这个年龄段的年轻人，他们的经济基础、商业能力和创业意愿不足以担当起这样的事业，因

此，从深圳大学管理学院的视角、从 MBA 培养人的视角，拿出 50 万创业天使基金资助创业先锋者、推动他们的项目落地，是责任、是义务，更是深大应有的境界。

开辟孵化先河 “智”造创业英雄

近日，广东省出台创业激励政策，其中不仅有 25 亿的创业资金支持，更有创业者入户等吸引措施，人们都说这是“创业者的春天”到了，而深大 MBA 恰如早春第一枝的新蕊，在先行先试中开辟了 MBA 教育创业孵化模式的先河。

刘军院长认为，创业需要一些动力机制，如创客空间、创客基地等，帮助强化“创意”到“产品”的过程，只有产品落地，以此推动创业的问题也将迎刃而解。建立这样的“连接机制”非常重要，深大 MBA 天使基金的评判标准，就是鼓励学生“创客”基于“创意”把一整套东西做厚实。在创业者打天下的年代，恰逢其时地推出创业天使基金，让有理想有素质的人脱颖而出，助推一把，他们大有希望。当然，刘军教授也表示，创业天使基金之所以“只问播种、不问收获”，因为一个创业者能否成长为一名企业家，和许多因素有关系，不是一个天使基金能覆盖的。

深圳市海王英特龙生物技术股份有限公司总经理柴向东担任了首轮创业天使基金的评委，他对深大 MBA 的远见由衷地表示赞赏。他表示，“天使基金”不仅是创新性的，更体现了办学者胆识和远见。中国的 MBA 不少，但能够真金白银给学生资助的不多，50 万元不仅仅是一个数字，更体现出深大 MBA 教育所倡导的创新实战精神，此举在提高学生视野、激发创业激情等方面，是一项非常有力度的举措。

此外，针对首轮创业天使基金资助项目，柴向东也表现出极大的兴趣。他点评到，这些项目都非常有特色，角度新颖、执行到位、前景光明，而且团队负责人的素质比较突出，更重要的是，所有项目都已经进入实际运作阶段，很踏实。至于学生面貌，柴向东表示，与入学面试相比，这批学生的素质有了质的飞越，这说明深大 MBA 的教育很成功，并优于国内的许

多院校，体现了深大 MBA 踏实稳健的办学特色。而且，该轮商业路演报告远远超过同年龄人的平均水平，思想成熟度、实践精神、创业激情等都表现出众。他还建议 MBA 学生在创业中，不以物小而不为，创业要脚踏实地，从小做起，这个阶段的抗风险能力弱，在一个点上取得成功，才有机会做成另外一个马化腾、史玉柱。

传承创新基因 弘扬深大商略

深圳是一个改革之城、窗口之城，突破创新已经成为深圳发展的基因，写入了深圳人的情怀和文化中，在深圳唯一一所本土 MBA 培养院校，创业与创意早已经提上了教学日程。

据悉，深大管理学院早就面向全校本科生举办了“创业精英班”辅修专业课，以及创业公选课。刘军院长认为，大学的责任不仅仅是教知识、长能力、提升素质、开阔眼界，加大创新意识、创新技法、创业能力和素养培养的成分更应该成为大学的新功能。目前，深大 MBA 已经在教育功能、研究功能和社会功能三大功能之外，独立地提出“培养社会创新人才”的功能，体制性地将创新价值添加到教学体系中，也唯有如此，作为窗口大学、试验大学、特区大学，深圳大学才能名副其实。

刘军院长强调，深圳大学 MBA 希望能培养出真正的企业家，创业的目的在于为社会创造价值，要以人为本，不管在创业的开始、之中、抑或在成功的喜悦中，都应该懂得沟通、协调、利益分享和权力分享，这样才称得上是一个高级的企业、有文化的企业、有境界的企业。在这个新的时代背景下，胆识的维度在收缩，MBA 训练出来的学生创业，靠的是知识和智慧，创业者特别是团队领军人物，要对商业模式有深入的研究和理解，对商业利益、沟通技巧、谈判技能等有全面的掌握，成为一个内在素质强大的人。不懂资产负债表、不懂 HRM 这些短板很可能提前打碎一些人的创业梦。未来，创新的智慧、商业模式的智慧、以人为本的智慧，都应该打上“深大本土 MBA 新商人”的烙印！

【边栏】

月牙白科技公司 3 月开业

3 月 18 日，深圳英式月牙白科技有限公司在福田保税区深福保科技工业园正式开业，该公司由深大 2012 级 MBA 学生陈伟如一手创建。开业当天，不仅有供应商等生意伙伴涌至，深大管院教学主任林旭东教授、冯建民教授也纷纷到场送上了祝福。

提起公司开业，陈伟如说自己最感激的就是深大。此前就职于 IT 行业、对零售连锁流通领域非常熟悉的陈伟如，在海外行动中受到启发，孕育出“月牙白”项目的雏形，本来只想做成论文，可在刘军院长的鼓励和督促下，她终于鼓起勇气认真地开始规划设计。陈伟如感激地说：“团队的 8 名初创成员中 5 人是深大 MBA 同学，覆盖了人力资源、硬件设计规划、IT 运行维护以及供应链管理，有动力、有资源、有人脉，最终还获得了资金支持，我对深大 MBA 和刘军院长的感激是外人无法体会的。”这份感激和感动化成了夜以继日的创业动力，“‘月牙白模式’将成为一种新的电子商务平台交易模式，目前构建的品牌制造企业的内部价值生态圈，可以完全从流程设计上杜绝假货。”

在深大获得快速成长的陈伟如暗下决心，未来要以自己和企业的一片真诚回馈深大 MBA，帮助更多学弟学妹实现创业梦想。

万能平板打印机再推新产品

在近两年的学习后，深大 2013 秋 MBA 学生张果杏已经提前准备好了自己的硕士毕业论文

——这份厚厚的《瑞美加中小幅面万能平板打印机商业计划书》，足足 80 页 PPT 和 60 页 A4 纸，最终帮助他打开了创业的大门。

创业前，张果杏曾从事过运营管理、品质管理以及供应链管理等工作。他坦言，作为一名已近本命年的 70 后，能在深大这么优越的环境中读书，获得这么多的帮助，再不做出点事情，都对不住深大的老师和同学们。在学习过程中，刘军院长主讲的商业模式，林旭东老师的运营管理都让他受益匪浅，因此才有了这份商业计划书，最终在管院多位教授的鼓励和指导下，2014 年六七月间张果杏启动了创业项目。而创业天使基金的整个评审过程中，专业评审给出的中肯建议，更让他在创业之路上触类旁通

张果杏介绍，传统的打印机进纸通道是弯曲的，而平板打印机则是直的，通道的改良使得打印范围迅速扩大，只要想得到的材质都能塞进去，打金属、打塑料都不在话下。目前在该款产品已经投入市场试运营，而正在研发的雕刻一体机也即将成型。张果杏说，眼下市场拓展是公司重点，资金他心态比较平和，稳扎稳打，步子迈小一点，不能先趴下。

携手学习创业，深圳书写精彩

深大 MBA 班小夫妻奏响 80 后“奋斗进行曲”

每逢周末，崔冠雄、张文杰这对 87 年生的小情侣，都要早早赶到深圳大学，完成他们的 MBA 课程。

自 2013 年两人相继考取深大 MBA 后，他们就开始了平日上班、周末治学的紧张生活，可是，繁重的学业非但没有成为负担，反而让夫唱妇随的惬意，变成了他们恋爱的调味剂。

“最萌身高差”情侣圆梦深大

2009年10月16日，同在东北大学信息管理专业学习的冠雄和文杰恋爱了，身高近1.9米的冠雄和天生娇小的文杰，组成的“最萌身高差”一时间成为校园美谈。毕业后，冠雄辗转大连、深圳，但辽宁姑娘文杰在沈阳已拥有了稳定的工作。时间飞逝，说好一起报考专业硕士的他们，眼见所要求的“3年工作经验”即将达标，报考大连、沈阳还是深圳的大学？选择高校和未来，成了必须面对的难题。

冠雄是个土生土长的深圳小伙儿，他深知深圳在经济发展和在管理学教育领域的前沿地位。

“来深圳吧，这里最适合年轻人创业、发展。”文杰经过再三考虑，在百般反对中，辞退了内地的事业编制工作。于是，分开了两年多的恋人，因有着一个关于硕士的“梦想”，终于在2012年8月在深圳团聚了。

久别重逢，他们还来不及卿卿我我，就跑去买来全套资料，着手准备2013年1月的全国专硕联考，不久，文杰又入职深圳一家世界500强企业做会计，上班和复习让他们忙得不可开交。“咋样儿？这道逻辑题又错了吧！鄙视一下。”俏皮的文杰不失时机地“打击”冠雄……终于，冠雄考取深大MBA（工商管理专业硕士），而文杰却因报考了分数线较高的会计专业硕士而落榜。心有不甘的文杰，在当年10月的2014春季MBA统考中轻松上榜。

于是，“最萌身高差”MBA情侣档，再次成为大学校园中一道励志的风景。

爱上荔园，也更爱她

冠雄笑称，“进入深大MBA后，两个人之间就连情话也变得高大上了。”世界咖啡屋、移动课堂、海外行动、商业模式演练……新颖的课堂为他们开启了崭新的视野，每每看到有特色的产品或广告，总能引发他们对商业模式和企业战略等问题的探讨。

文杰坦言道，深大 MBA 的考勤和考试制度出了名的严格，可就是这些硬规矩，帮助在深圳交际有限的文杰，很快和冠雄有了相同的朋友圈。文杰说她最喜欢潘燕春老师的《运营管理》，“在游戏中就完成了企业运营者的角色扮演和实战演练，很是过瘾。”刘军教授的《人力资源管理》也让文杰赞不绝口，一到刘教授的课，她一准儿拉上冠雄旁听。

文杰说，自己原本沉默寡言，可是在 MBA 的课堂上，再微不足道的观点也会得到倾听和尊重，渐渐地文杰的笑容和话语多了起来。两颗年轻的心，在学习中贴得更近了。

“深圳有激情、有梦想，有着年轻人梦寐以求的包容和平台，加上深大的优秀师资和企业合作资源，我们很容易在这里找到未来的方向。”一年多的学业，让冠雄坚信他和文杰找对了途径。

“创潮时代”开启创业之门

“每个人心中都有一个创业梦，我也不例外。MBA 同学每个人都堪称是某个领域的行家，高效的资源整合促成同学们迈出了创业的重要一步。”据悉，仅冠雄所在班级就先后成立了恒格信投资有限公司、翰林裕达文化传媒有限公司、环球智赢人力资源发展有限公司，而冠雄所在的创潮时代有限公司，也在年中正式启动。

冠雄表示，一方面在投资、文化、创意和人力资源等方面，同学们中人才济济、资源丰富；另一方面，对经济热点的预判和把握以及管院教授们的支持，也力助同学们勇敢地踏上了创业征程。“将于年底正式上线的‘创潮时代’，将成为一个崭新的众筹平台，立足于服务深圳本土大学生创业，整合社会资本力量，得道者多助，拥有广阔的发展前景。”国家层面大众创业概念的提出、现代合伙人制度的成熟，让冠雄和创潮的其他股东都相信，迎接他们的将是一个潜力无限的未来。

9月新学期开学，一个好消息传来：深大管院成立“MBA 创业梦想基金”，每年将专项拨款 10-15 万元，无偿支持 MBA 学生创业，“这是个极大的鼓舞。”冠雄说。

采访接近尾声，记者喜闻，冠雄和文杰就在前几天、于相恋 5 周年纪念日喜结连理。耳边荔园的小鸟清脆地鸣唱着，眼前一对 80 后璧人，幸福着现在、憧憬着未来，以一段踏实的奋斗历程，还将继续书写属于深圳这座城市的激情与精彩。